

**BTSA**  
en alternance

Agricampus

**LA**   
**ROQUE**

## BREVET DE TECHNICIEN SUPERIEUR AGRICOLE Spécialité Technico-commercial

un métier  
un diplôme  
un revenu

Code RNCP 36003

Date d'enregistrement 01/09/2022

*c'est ça l'apprentissage !*



### OBJECTIFS DE LA FORMATION

- Développer une politique commerciale
- Conclure des offres d'achats et de ventes
- Assurer l'attractivité de l'espace de vente (physique ou virtuel)
- Optimiser l'ensemble des processus techniques et commerciaux
- Fédérer une équipe

### témoignage

Benjamin, alternant en BTSA Technico-commercial, spécialité produits alimentaires et boissons :  
« Ma première année d'alternance a été riche d'enseignement et m'a demandé de m'adapter rapidement à l'entreprise et à la formation. Au début, c'est difficile de tenir le rythme, mais cela reste une bonne expérience. La formation m'apporte beaucoup, même si parfois j'ai du mal à fournir le travail demandé notamment quand je suis chez mon employeur. Cela reste un cursus complet, très professionnalisant qui je pense apporte un réel plus. »



### LES MÉTIERS

Le métier de technico-commercial s'exerce sous plusieurs types d'emploi qu'il s'agisse de vente et/ ou d'achat :

- Technico-commercial
- Technicien-conseil
- Responsable d'unité de vente
- Chef d'entreprise



**Vos besoins... Nos formations... BAC+2**

## UNE OPTION AU CHOIX :

### ALIMENTATION ET BOISSONS

**Produits :** tous les produits alimentaires et les boissons non alcoolisées ou faiblement alcoolisées (cidre et bière)

**Entreprises :** entreprises de transformation agroalimentaire, grossistes alimentaires, détaillants (grandes surfaces alimentaires, magasins spécialisés...)



### BIENS ET SERVICES POUR L'AGRICULTURE

**Produits :** engrais, amendements, semences, produits phytopharmaceutiques, produits de biocontrôle, aliments du bétail, services environnementaux, conseils, agroéquipements, ...

**Entreprises :** entreprises de négoce, coopératives agricoles, entreprises productrices (semenciers, constructeurs d'agroéquipements, fabricants d'engrais et d'amendements, fabricants d'aliment du bétail...), concessionnaires de matériel agricole...

### UNIVERS JARDINS ET ANIMAUX DE COMPAGNIE

#### Produits :

- les végétaux d'intérieur et d'extérieur, les produits de jardin, l'outillage et l'équipement du jardin,
- les produits pour l'aménagement, la décoration et les loisirs
- les animaux de compagnie et les produits nécessaires à leur alimentation, leurs soins et les accessoires

**Entreprises :** producteurs détaillants, commerces de gros, commerces de détail, livres services agricoles, animaleries et jardineries ...



## CONTENU DE LA FORMATION :

Les enseignements répartis en 16 unités d'enseignement (UE) permettent l'acquisition des 8 blocs de compétences validant l'obtention du diplôme.

UE	Intitulé des unités d'enseignement
UE 1	Découvrir le métier de technico-commercial
UE 2	Développer sa communication numérique
UE 3	Conduire un projet social ou solidaire
UE 4	Développer sa culture générale et socio-économique autour d'un thème imposé
UE 5	Communiquer en anglais dans un cadre personnel, social et/ou professionnel
UE 6	S'initier à la négociation commerciale
UE 7	Assurer l'attractivité et la rentabilité d'un espace de vente
UE 8	Comprendre la démarche RSE (Responsabilité Sociétale des Entreprises)
UE 9	Piloter une action commerciale
UE 10	Définir la stratégie commerciale de son entreprise
UE 11	Développer la stratégie omnicanale de son entreprise
UE 12	Négocier en anglais
UE 13	Optimiser sa force de vente
UE 14	Se perfectionner à la négociation commerciale
UE 15	Se construire dans un mode de vie actif
UE 16	Développer un argumentaire technique*

\* L'UE 16 - Développer un argumentaire technique sera spécifique en fonction de l'option choisie par l'apprenant.

## QUELQUES CHIFFRES

Taux de réussite, d'insertion et de satisfaction : informations disponibles sur notre site internet



## INFOS COMPLÉMENTAIRES

### Contrat d'apprentissage d'une durée de 2 ans :

- 39 semaines en centre de formation
- 65 semaines en entreprise
- Début de la formation : fin août

### Obtention du diplôme (formation diplômante de niveau 5) :

- en CCF (62,5%)
- en épreuves terminales (37,5%)
- 1365 heures

### Rémunération de l'apprenti :

- Rémunération selon la grille de salaire de l'apprentissage
- Coût : pour l'apprenti la formation est prise en charge financement par l'OPCO

### Conditions d'accueil :

- Possibilité de restauration
- Possibilité d'accompagnement par un référent handicap



## CONDITIONS D'ADMISSION

- Être titulaire d'un BAC
- Avoir moins de 30 ans
- Être inscrit sur Parcoursup
- Entretien de recrutement/positionnement avec le CFA (individualisation des parcours selon le profil)

## CONDITIONS D'INSCRIPTION

- Avoir signé un contrat d'apprentissage
- Avoir complété son dossier d'inscription



**+ MODALITES PEDAGOGIQUES**  
Alternance de cours théoriques, de travaux pratiques, de mise en situation (pratique terrain, étude de cas et jeux de rôle) et interventions de professionnels

**+ POSSIBILITÉ :**  
Poursuivre les études en 3<sup>ème</sup> année de Licence, Licence professionnelle, Certificat de spécialisation...

**+ ACCESSIBILITÉ HANDICAP**

